

شغل های اینترنتی معتبر در ایران

برای آشنایی با شغل های اینترنتی معتبر در ایران این مقاله را تا آخر بخوانید. در این نوشته قصد داریم تا به شما راه خلق یک کسب و کار جدید را نشان دهیم. پس صبوری کرده و ادامه این نوشته را مطالعه کنید تا با شغل های اینترنتی معتبر در ایران آشنا شوید.

یک راه حل کارگشا

اینترنت یکی از راه حل های کارگشا برای حل کردن مشکل بیکاری و نارضایتی شغلی افراد است. اینترنت یکی از بسترهایی است که می تواند بسیار درآمد زا باشد. اگر افراد پیچ و خم های درآمدزایی به وسیله اینترنت را یاد بگیرند، به راحتی می توانند هزینه های زندگی خود را تأمین کنند. گام های کسب درآمد از طریق اینترنت پیچیده نیست؛ اما یادگیری آنها برای ایجاد شغلی مطمئن، لازم و ضروری است.

اخطار!

این روزها راه اندازی یک کسب و کار اینترنتی تبدیل به شایع ترین روش برای کارآفرینی شده است و سودجویان بسیاری هستند که به شما وعده می دهند که به کمک اینترنت، در مدت کوتاهی می توانند شما را پولدار کنند. هوشیارانه عمل کنید و فریب این افراد را نخورید. بهتر است اصولی عمل کنید تا به شغل دلخواه خود برسید.



آیا راه اندازی یک شغل اینترنتی در ایران امکان پذیر است؟

بله. صدها نفر از افراد کشور خودمان در چند سال گذشته، توانسته اند کسب و کار اینترنتی خود را ایجاد کنند. این افراد با برنامه ریزی و پشتکار خود تاکنون میلیاردها تومان به دست آورده اند. خلق یک شغل اینترنتی ایرانی هم امکان پذیر است و هم سودمند.

آیا راه اندازی یک شغل اینترنتی کلاهبرداری است؟!

قطعاً خیر. البته شغل های اینترنتی دروغین وجود دارند؛ اما شما می توانید در مسیری مطمئن فعالیت کنید. بعضی از افراد به کسب درآمد از طریق اینترنت اعتماد نمی کنند. دلیل این قضیه آن است که با ویژگی های یک شغل اینترنتی معتبر آشنا نیستند و هرگونه فعالیت تجاری از طریق اینترنتی را نوعی کلاهبرداری تلقی می کنند. حقیقت این است که برای راه اندازی یک شغل اینترنتی مطمئن، بدون سرمایه، ایرانی و بی دردسر باید از راهنمایی های یک مربی استفاده کرد. هرچه افراد بیشتر مقدمات ورود به دنیای تجارت الکترونیک را یاد بگیرند، می توانند سود بیشتری دریافت کنند.

اگر بدون آشنایی با اصول راه اندازی مشاغل اینترنتی معتبر در ایران شروع به کار کنید چه اتفاقی می افتد؟

کسانی که بدون گذراندن دوره یا آموزش های لازم وارد دنیای اینترنت شده اند شکست می خورند و اندک پس انداز خود را نیز از دست می دهند. برای این که به سرنوشت کاری این افراد دچار نشوید، بی گذار به آب نزنید!

مزیت شغل اینترنتی بر دیگر کسب و کارها چیست؟

حالا می خواهیم کمی بیشتر درباره مزیت های مشاغل اینترنتی با شما صحبت کنیم.

• مشاغل اینترنتی بدون سرمایه اولیه راه اندازی می شوند. از اولین مزیت هایی که کسب و کارهای اینترنتی دارند این است که بدون داشتن سرمایه های کلان می توانند شروع به کار کنند. راه اندازی کسب و کارهای اینترنتی تقریباً رایگان است؛ به همین دلیل جوانان، دانشجویان، فارغ التحصیلان قادر هستند بدون دغدغه در یک شغل اینترنتی بدون سرمایه، مشغول به کار شوند.

• در مناطقی مانند نواحی دور افتاده، شهرستانها و روستاها نیز افرادی زندگی می کنند که به دنبال شغل هستند. برخلاف شهرهای صنعتی، امکانات رفاهی و شغلی در چنین مناطقی وجود ندارد. دلبستگی به خانه و خانواده مانع از مهاجرت این افراد به شهرهای شلوغ صنعتی می شود. با کمک اینترنت، افراد جویای کار در مناطق محروم می توانند کار کنند و آوازه کسب و کار خود را به گوش تمام مردم ایران برسانند. متناسب با شرایط ایران، اقدام به راه اندازی یک شغل اینترنتی ایرانی کرد.

• بانوان و خانم های خانه دار به دنبال شغلی هستند که در منزل انجام دهند. شغل اینترنتی خانگی به خانم ها کمک می کند که در خانه مشغول به کار شوند و علاوه بر انجام کارهای منزل، از راه اینترنت کسب درآمد

کنند. البته شغل های اینترنتی فقط مختص به خانم ها نیست. آقایان هم می توانند با شغل های اینترنتی در خانه پول به دست بیاورند و هزینه و خستگی ناشی از رفت و آمد میان منزل و محل کار را حذف کنند. • با راه اندازی شغل اینترنتی معتبر به درآمدی هنگفت و رضایت بخش خواهید رسید. اگر پشتکار و جدیت لازم را داشته باشید در عرض چند ماه می توانید به درآمد ایده آل خود برسید.

• بازار شغل های اینترنتی جدید و اشباع نشده است. به همین دلیل می توانید با خیال راحت فعالیت کنید و مشتری ها را به سمت خود بکشانید. علاوه بر بازار داخلی شما می توانید در بازارهای بین المللی نیز فعالیت کنید.

یک مربی آگاه چه آموزش هایی می دهد؟

اگر بخواهید برای راه اندازی شغل اینترنتی خود از یک راهنمای معتمد کمک بگیرید، باید از او انتظار داشته باشید که این نکات را به شما آموزش دهد:

اولین گام برای ورود به دنیای اینترنت چیست؟

چگونه می تواند دیگران را از کسب و کار اینترنتی خود آگاه کرد؟

چگونه می توان مشتریان خود را راضی نگه داشت؟

چگونه می توان با دیگر وب سایت ها رقابت کرد؟

چگونه می توان خدمات و محصولات مناسبی تولید کرد؟

با چه روش هایی می توان برای کسب و کار خود بازاریابی کرد؟

با چه ادبیاتی باید خدمات و محصولات خود را تبلیغ کرد؟

....و

کسی که اصول راه اندازی کسب و کار اینترنتی را یاد می دهد باید در کنار شما باشد تا در زمانی که اشتباه می کنید به شما کمک کند تا به مسیر اصلی خود برگردید.

زویا به شما چه آموزش هایی می دهد؟

زویا می تواند به شما کمک کند تا شغل اینترنتی معتبری راه اندازی کنید.

زویا برای آماده سازی شما برای ورود به دنیای هیجان انگیز اینترنت این نکات را به شما آموزش می دهد:

- نکات پایه ای برای راه اندازی یک کسب و کار اینترنتی چیست؟
- چگونه می توانید مدیریت وب سایت خود را بر عهده بگیرید؟
- چگونه باید به عنوان یک بازاریاب اینترنتی فعالیت کنید؟
- با چه روش هایی می توانید رفتار کاربران و مشتریان خود را تحلیل کنید؟
- چگونه می توانید وب سایت خود را برای موتورهای جستجوگر (مانند گوگل، بینگ و...) بهینه کنید؟
- چگونه می توانید خدمات و محصولات خود را در شبکه های اجتماعی تبلیغ کنید؟
- برای تولید مطالب و محتوای وب سایت خود چه کارهایی انجام دهید؟
- چگونه کارگاه های آموزشی و کمپین های تبلیغاتی برگزار کنید؟
- در بازاریابی با ایمیل (ایمیل مارکتینگ) باید به چه نکاتی توجه کرد؟
- چگونه فعالیت های اینترنتی خود را ارزیابی کنید؟
- و بسیاری نکات کاربردی دیگر.

به کار بستن این آموزش ها موفقیت شغل اینترنتی شما را تضمین خواهد کرد. زویا به شما کمک می کند که آرزوی رسیدن به شغلی پردرآمد را تحقق ببخشید.

اگر به دنبال کار می گردید یا از شغل کنونی خود ناراضی هستید، معطل نکنید.

اگر امروز اقدام نکنید، فردایتان هم فرقی با امروزتان نخواهد داشت؛ پس دست نکند و...!!!!



مشاوره رایگان
021 - 2645 3802
ارائه اصولی ترین روش های طراحی سایت